

Balanced Scorecard y Gestión Estratégica



PROPÓSITO DEL CURSO

Entregar los conocimientos, metodología y herramientas para llevar adelante un proceso de Planificación Estratégica ya sea en Empresas Privadas como en Instituciones Públicas.

OBJETIVOS

Objetivo General

Contar con los contenidos, metodologías y herramientas para liderar un proceso de Planificación Estratégica.

DIRIGIDO A :

Profesionales, ejecutivos, supervisores, o responsables y comprometidos con el cumplimiento de los resultados del negocio a través de las personas.

Objetivos Específicos

- Definir el Modelo de Negocio y sus componentes Estratégicas (Misión, Visión, Pilares)
- Conocer el Entorno y su relación con el Negocio
- Desarrollar la Estrategia (Definir los Objetivos Estratégicos sus indicadores y metas)
- Plasmar la Estrategia en un Balanced Scorecard
- Alinear la Estrategia con el resto de la organización a través del Mapa Estratégico y los Proyectos que soportan a los objetivos Estratégicos



RELATOR

GONZALO GUERRERO RUIZ

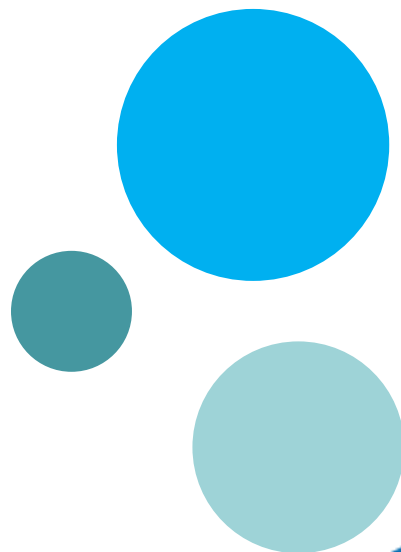


Ingeniero Civil Industrial, con más de 30 años de experiencia profesional. A través de sus distintos cargos y funciones ha logrado una visión integrada de las dimensiones de la tecnología, los procesos y las personas como sustento de la estrategia y el modelo de negocio.

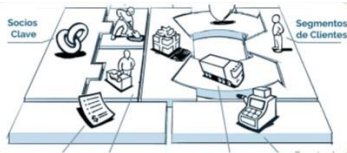
Ha desempeñado los cargos de Gerente General (Técnica Informática Ltda.), Gerente de Administración y Finanzas (Textil AFRIKA S.A.), Gerente de Tecnología y Gestión (INTEC Chile), Gerente Comercial (FUNDES Suiza) y Gerente de Proyectos (ENAP Magallanes, PUMA S.A., FUNDES Internacional, CDO Consulting Group), Jefe Departamento de TIC en el Ministerio de Salud, Asesor CORFO para Escritorio Empresa entre otros.

METODOLOGÍA

Los asistentes aprenderán en una lógica activo-participativa a través **Sesiones Presenciales Teórico / Prácticas** las cuales integran Charlas Expositivas, para la revisión contenidos y conceptos, con Dinámicas Grupales y Análisis de Casos prácticos guiados por el Relator.



Contenidos



MODELO DE NEGOCIO Y DEFINICIONES ESTRATEGICAS

(Día 1)

1. Modelo de Negocio utilizando CANVAS
2. Definición de Misión, Visión y Pilares Estratégicos.
3. El entorno y su relación con el Negocio.



DESARROLLO DE LA ESTRATEGIA

(Día 2)

1. Análisis FODA
2. Introducción al Balanced Scorecard (BSC)
3. Objetivos Estratégicos
4. Indicadores y Metas



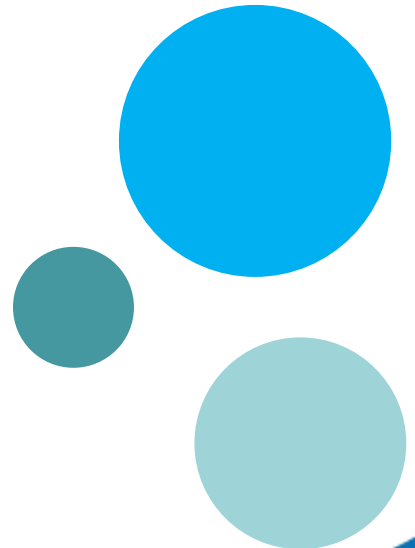
ALINEAMIENTO DE LA ESTRATEGIA

(Día 3)

1. Construcción del Mapa Estratégico
2. Construcción del BSC
3. Definir los Proyectos Estratégicos que soportan los Objetivos.
4. Definir el Presupuesto (ESTRATEx) y Programa de Trabajo

Derechos del Participante

- Material del curso
- Block de apuntes y lápiz corporativo
- Servicio de Coffee
- Diploma de Participación



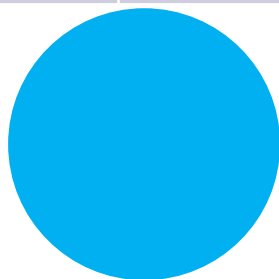
Antecedentes Generales

ANTECEDENTES GENERALES

| | |
|--------------------------------|--|
| Organismo Ejecutor: | CDO EDUTEKNICA S.A. |
| RUT Organismo Ejecutor: | 76.617.220-2 |
| Lugar de Ejecución: | Obispo Donoso 6, piso 7 , oficina 701, Providencia |
| Duración: | 12 horas cronológicas |
| Código Sence: | 1237995094 |
| ID Convenio Marco: | 1300818 |

CALENDARIO DE CLASES

| | | |
|-----------|------------|---------------------------------------|
| Martes | 03-09-2019 | 09:00 a 13:00 hrs. |
| Miércoles | 04-09-2019 | 09:00 a 13:00 y de 14:00 a 18:00 hrs. |



ANTECEDENTES COMERCIALES

Precio de Lista: **\$140.000**

Descuentos a Particulares

10% de descuento por inscripciones hasta el **27 de Agosto de 2019.**

Forma de Pago:

- **Contado:** Tarjeta de Débito, Tarjeta de Crédito, Red Compra, Transferencia bancaria, Efectivo o Cheque al Día.
- **Pago en Cuotas:** de 2 hasta 6 cheques sin intereses.

* Los pagos pueden efectuarse el día de inicio de la actividad, o bien hacerse previamente vía Depósito o Transferencia Bancaria.



Descuentos a Empresas

Por inscripciones de 2 participantes de una misma empresa se otorgará un **15% de descuento** sobre precio lista.

Por inscripciones de 3 o más participantes se otorgará un **20% de descuento** sobre precio lista.

Pago contra factura.

Datos para pagos:

CDO Eduteknica S.A.

RUT. 76.617.220-2

Cta. Cte N° 59-2877-0 Banco Santander

- *Al tratarse de una actividad de capacitación abierta CDO EDUTEKNICA confirmará con una semana de anticipación la realización de la actividad.*

CONTACTO

Nicolás López C.

E-mail : nlopez@cdodiaz.cl

Fono: (56 2) 2223 54 16 – anexo 302